

# INTERTECHNOLOGY INC.

Providing More Than The Product Since 1968

An ISO 9001:2008 Registered Company

Nous sommes à la recherche d'un(e) représentant(e) technique ayant :

Une solide expérience technique dans le domaine des appareils de mesures et de test, visitez notre site web pour mieux cerner notre domaine d'activité à <http://intertechnology.com/>.

Le (ou la) candidat(e) doit avoir une excellente écoute pour bien cerner les besoins de nos clients et ce afin de formuler et de bien exposer la ou les solutions potentiel aux requérants.

Le (ou la) candidat(e) doit aussi préparer et soumettre les propositions formelles à notre clientèle. Tous les aspects technico-commerciaux font partie du mandat du ou de la candidat(e) dès le premier contact et jusqu'à la conclusion finale du processus de vente et de support après-vente.

Le (ou la) candidat(e) doit démontrer de l'autonomie, d'excellentes relations interpersonnelle, tant avec la clientèle qu'à l'interne. Le souci du détail et du travail bien fait dans son entièreté ainsi qu'un haut niveau d'éthique est essentiel.

Le ou la représentant(e) a la responsabilité de maintenir et développer la satisfaction de la clientèle ainsi que le volume des ventes.

Si vous possédez les aptitudes et que vous êtes déterminé(e) à réussir dans ces fonctions, alors faite nous parvenir votre curriculum vitae à :

Domenic Cristiano, (DG), courriel : [dcristiano@intertechnology.com](mailto:dcristiano@intertechnology.com)

**5777 Chemin St-François, St-Laurent, Québec, H4S 1B6 • T: (514)333-0930 • F: (514)333-0344**

[ventes@intertechnology.ca](mailto:ventes@intertechnology.ca) [www.intertechnology.com](http://www.intertechnology.com)

Toronto 416-445-5500 Ottawa 613-723-1828 Winnipeg 204-895-2037 Calgary 403-254-0095 Vancouver 604-270-9538



Providing More Than The Product Since 1968

*An ISO 9001:2008 Registered Company*

We are looking for a technical representative with:

A strong technical experience in the field of measuring and testing equipment is mandatory.

Visit our website for better understanding of our field of activity at <http://intertechnology.com/> .

The candidate must have an excellent listening aptitude for properly identifying the needs of our clients in order to formulate and expose the potential solution (s) to the applicants.

The candidate must also prepare and submit formal proposals to our clientele.

All technical-commercial aspects are part of the mandate of the candidate from the first contact and until the conclusion of the sales process with after-sales support.

The candidate must demonstrate self-reliance, excellent interpersonal relationships, both with clients plus within our company and principles.

Attention to detail and work well done in its entirety, as well as a high level of ethics is essential.

The representative is responsible for maintaining and developing customer satisfaction and sales.

If you have the skills and you are determined to succeed in these duties, then send us your resume to:

Domenic Cristiano, (DG), e-mail : [dcristiano@intertechnology.com](mailto:dcristiano@intertechnology.com)

**5777 Chemin St-François, St-Laurent, Québec, H4S 1B6 • T: (514)333-0930 • F: (514)333-0344**

[ventes@intertechnology.ca](mailto:ventes@intertechnology.ca)   [www.intertechnology.com](http://www.intertechnology.com)

Toronto 416-445-5500   Ottawa 613-723-1828   Winnipeg 204-895-2037   Calgary 403-254-0095   Vancouver 604-270-9538